

做独立站，不仅要选好品，还需要考虑建站、推广引流渠道、物流方式、支付收款渠道等一堆问题。其中对于跨境独立站来说，如何收款是卖家们最关注的问题之一。生意人当然最关心钱怎么转入国内银行账户的问题了。

各个独立站支持的收款方式基本是一致的，今天就盘点一下独立站几种最常用的收款方式。

## 01 PayPal

PayPal是目前无论平台商家还是独立站商家都在广泛使用的支付收款渠道，支持的平台非常多，是大部分跨境电商卖家的首选。

优点：

全球使用率最高，覆盖地区最广；

属于电子钱包模式，都是在账户与账户之间进行交易，安全性较高。

缺点：

费用高。从PayPal提现到内地账户要收取手续费35美元/笔，但是提现到香港银行账户是不收费的；

更偏向于保障消费者的利益，买卖双方出现问题需要PayPal裁定时，通常的结果都是对买家更有利，因此有时候卖家会觉得规则不公平；

频繁遭遇投诉的卖家账户很容易被限制，甚至被冻结资金。

## 02 Stripe

Stripe专攻信用卡收款，可以处理市面上多种主流国际信用卡/借记卡的支付。

优点：

没有提现手续费，其他手续费也较低；

简单易用，接入方便；

对每笔交易的审核很严格，安全性很高。

缺点：

Stripe会将卖家收到的美元强制兑换成港币，而产生一定的汇损；

提现到账时间较长；

公司主体在中国内地的商家无法直接申请账户（这一点比较麻烦，也劝退了很多想要注册的中国商家）。

## 03 Onlypay

专门为中国内地跨境电商卖家打造的收款工具，专攻信用卡收款，支持的电商平台和独立站平台都很多。

优点：

手续费低于行业平均，收费透明，没有隐形费用；

支持绝大多数平台；

提现速度较快；

一键开店操作方便。只需一个账号就能管理多个平台、多个店铺；

安全性和性价比相对较高。

缺点：知名度不高。

## 04 西联汇款

西联汇款是特快汇款公司。属于传统的交易模式，先付款后发货，保证商家利益不受损失。

优点：

收款迅速，到账速度快；

对于卖家来说很划算，因为手续费是由买家承担的；

可以先提款再发货，安全性高；

适用于中等额度支付。

缺点：

手续费较高；

对消费者来说风险很高，导致其信任度不高，不容易接受这种方式付款；

操作麻烦，买卖双方都要去线下柜台操作。

## 05 其他各种本地支付

具体就不一一详细列举了，每个地区都有非常多的本地支付方式，卖家可以根据自身网站的目标用户进行针对性的了解之后再开通。