我是怎么赚钱的？

以前是深挖一口井，拼命打磨自己的绝活，磨出来的。

现在啊，还是深挖，只不过挖的是送礼，挖的是关系，挖的是分钱。

年轻的时候，身体是资本，精力是资本，所有的一切都是欣欣向荣的，是抗打击的，是能叫板的。

别人能像拼命三郎一样干干干，我也能死磕一个点，深挖一口井，一直挖挖挖。

后来得了一场大病，半个月没缓过劲来。

我突然意识到：20岁我能不分昼夜的熬，30岁我能像老黄牛一直蛮干，40岁呢，会不会遇到中年危机？

50岁，60岁呢，还能继续干干干吗？

要是干不动了，钱从哪里来？

没钱，敢生病吗？敢养老吗？

后背一阵阵发凉……

死磕下去不是办法，咱得为长远谋啊。

为了避免中年的狼狈收场，我想着法子搞转型。怎么做啊？

经年累月的深挖一口井，死磕一口井，

这口井的水，哗啦啦的就流出来了。

但好汉不敌双拳四脚啊，一个人的能量，太有限了。

一个人的力量，太单薄了。

既然自己能做起来，那么我找一批人，复制我的模式，是不是可以做大做强？

但是这个做大做强啊，一定不能找合伙人。

因为咱已经有了成绩，跟咱继续大踏步往前走的，不是共患难的，而是同享福的。

要是找个合伙人，就相当于多了个股东、董事，听你的还是听他的？

合伙人，分久必合，合久必分嘛。怎么办？

必须建立团队，组建小规模的公司，建立完善的分工体系、奖惩制度、盈利体系，最关键的是分钱制度。

如此一来，收入进入半自动化。

我啊，除了每天泡泡茶，泡泡妞，写写字，啥也不干。

睡后收入，就是这么来的。

好玩儿吗？

挺有意思的。

但是人一旦赚钱赚的多了，欲望就膨胀。

就想赚更多的钱。

贪婪是刻在骨子里、写在基因里的。

为了赚的更狠一点，

我疯狂的撒钱、分钱。

像宋公明散财结交天下义士一般。

咬着牙也要慷慨。

舍得舍得，所有人都知道有舍才有得。

但真正能做到先舍后得的，寥寥无几。

给活人烧钱分钱，是为了让他们替我们赚更多的钱，

办更多的事，调度更丰富的资源。

我从不怀着具体的目的去分钱。

我请他吃饭唱歌，洗脚按摩，从来不要求回报。

我只是敬佩他，崇拜他，欣赏他，他要是感觉不自在了，主动要求为我做点什么，我一口回绝。

我只是他的粉丝，只想成为他的小弟。

有一天，我们不再虚伪的客套了，推杯换盏交真心了，成了朋友了，那么我就是他，他就是我。

他的资源就是我的资源，他的人脉就是我的人脉。

他办不成的，我能办，我办不成的，统统交给他。

什么叫亲密无间？

亲密无间就是你中有我，我中有你……

我啊，从来不急于要什么回报。

一切没有经过时间考验的，都是站不住脚的，都是摇晃的。

晃得厉害了，就吐了。

所以啊，我十年如一日，化身一头老黄牛。

从来不赶进度。

以前我做豆腐脑的时候，

大骨头汤必须熬够8个小时，

时间不到，火候不到，

这个浇灌豆腐脑的大骨熬汤啊，

它的灵魂就欠了点什么。

啥都是慢慢熬出来的，

快马加鞭，只会扯了蛋。

想赚大钱的人，

就得站在巨人的肩膀上看问题。

谁是巨人啊？

老师是，同行是，手底下的员工，他们都是。

我们所链接的每个人，共同支撑起自己目前的高度。

高度上来了，格局就大了。

格局大了，咱啊，就不能再拘泥于一城一池，一针一线了。

也就是说，不再拘泥小节。

凡是斤斤计较的人，

都在钻研技术、方法，或者项目。

这些人啊，只能赚点碎银子，聊以生活罢了。

他们的天花板是肉眼可见的，或者说发展尽头是一目了然的。

我啊，自从知道了真相，再也不在具体事情上亲历亲为了。

现在，我习惯性的运筹帷幄，习惯性的沙场点兵。

我只想当一个懒人，我只需要招募一批比我勤奋的人，给他们开满意的工资，让他

们为我赴汤蹈火就行了。

前人栽树，后人乘凉。

我走过的路，我趟过的江山，

全是后来者们的一手经验。

我有多高，我的团队的起点就有多高。

就这样，日复一日，

手下的兄弟们重复着我的流水线工程，

分工明确，各司其职，我的钱包鼓起来了。

兄弟们的口袋也殷实起来了。

可能有的人担心了，

师爷你不怕他们偷师，自己出去单干吗？

当然不怕。

为什么我要分工细化啊？

为什么我不招太聪明的员工？

为什么我经常请他们喝酒吃肉、蹦迪泡妞啊？

为什么我要打造流水线作业啊？

为什么我给高底薪给提成给年终奖，甚至允许他们分成啊？

团队就是江湖，江湖就是人情世故。

人情世故就是送礼、巴结，

就是笼络人心，为己所用。

不经过时间的打磨，

很多东西是立不起来的。

我不怕他们自立门户，

我更相信他们愿意跟我一起行万里路……

当你真的有了一点点小钱，

你啊，就会发现，

以前的麻烦事，头疼的，心烦的，

在票子面前，

统统是过眼烟云，不足为虑。

孩子转学怎么办？

给老师送礼，给教务主任送礼，给校长送礼，实在没关系就给中间人送礼。

想调动岗位怎么办？

谁能决定我的命运，我就给谁送礼。

谁能左右我的前途，我就巴结谁。

但是没钱能办吗？

没钱，就不好办。

往根本来讲，要是咱本身没有资源、没有能量，

咱啊，是难以持续跟人发生链接的。

所以，先有生钱之术，再有生生不息之道。

这个术，就是深挖一口井，就是建团队，谋创收，分利润。

这个道，就是分钱送钱，就是巴结人，搞关系，送礼送到手软……

公众号【汤师爷幕僚说】