

飞哥因为职业关系，对于各个行业都有些许了解，前几天有粉丝后台私信飞哥，希望能讲讲金融行业，其实对于很多人来说，专业和未来发展方向都是大家非常关心的话题，而金融又一直都是一个热门。

所以今天飞哥就浅浅地为大家分享一下金融的基础知识，希望能够做到让每个人都能看懂

为了方便说明，飞哥就用T1——T5各阶段跟大家简单唠唠

金融系统T1阶段

假设好几百年前根本就没有什么金融系统，金融机构也没有，小飞我是一个穷光蛋，但是呢我包子做得特别好，所以我想开一个小飞包子铺，就缺启动资金

这时候我就想到了我隔壁有个老王有点私房钱，是个大富豪，于是我就找到老王。我说王哥啊小飞我想开个包子铺能不能借给我100块钱，生意肯定特别好，赚了之后连本带利还你110。于是老王就心想了，你说我这钱放床底下放着也是放着，也不能生出个鸡蛋，还不如借给小飞，年底呢还能多出来10块钱，于是乎这个钱就从老王的床底下流到了小飞的口袋里。

有了包子铺的启动资金，这个呢其实就是金融最简单的金融T1版本

你别看它这么简单，其实它已经概括了金融的本质（金融呢就是钱的流动）

让钱走到更能产生更大价值的地方上去就是金融

所以用专业的话来讲呢就是提高社会的整体福利，同时提高了资源配置的效率

金融T2阶段” 银行 “模式

T2阶段中小飞继续开我的包子铺，生意做得非常好，生意越来越好的时候，我

就想开分店，开分店我就需要更多的钱，这个时候问题就来了，因为老王他床底下已经空了，他把他所有的钱都借给小飞我了（我又不认识那么多老王），同样的张三奶茶店、李四皮鞋厂、王二麻子餐厅都需要钱，那他们也都没有那么多资源去找到自己的老王咋办呢？

这时候就出现了一个中间机构“银行”，这个就是T2版本

它跟T1阶段相比呢多了一个中间商的角色，这银行的作用那就非常大了，因为首先它可以惠及所有的老王，老王都可以把钱放到银行里，然后同时呢这些所有想开店的人像小飞这种人都可以找银行来借钱，那银行在这边就可以帮助钱更好的

流动，帮助资

源更好的配置，银行在中间他也不傻，还可以赚个利差，矣大家又都更好了，

这个角色是不是很精妙？

金融系统T3阶段

好我们接下来看T3阶段，小飞就接着开自己的包子铺，但是呢一点一点的去找银行借钱，就有这么一个问题，不管我这个小飞包子铺之后赚多少钱，我给的利息都是固定的，那低利息呢就说明它是低风险模式，所以换句话说，如果我这个项目风险特别特别高，那银行评估后是不会把钱借给我的，因为他怕我还不上，比如说小飞有一天想研发一个燕窝鲍鱼金箔馅料的包子，那这个风险就很大了，因为大家都不知道这个东西能不能卖得好，它有可能是一个未来潜力巨大的一个新型产品，迅速占领市场，也有可能呢一推出去，大家都觉得太贵了，然后就都不买了就就黄了，那这个项目风险很高，我去找银行，银行肯定不愿意借给我，那这时候怎么办？

这时候我就得想办法去找到那些愿意承担风险人，在冒风险的同时希望得到更高回报的这么样一个金主，这时候我就想起了更有钱的王财主，我就跟说王财主说啊，唉要不你进包子铺来入伙，你看这个事虽然有风险，但是他前途无量啊，赚了钱咱们55分一荣俱荣，一损俱损，于是王财主一看小飞也挺靠谱，新包子味道也挺不错，就决定从银行里把这个钱给拿出来投给小飞了。

这就是金融T3阶段的入伙投资模式

话说这种希望能得到高回报，同时又能承担高风险的这些人的钱，可以留到那些高风险高回报的项目上去了，专业的名词就叫股权投资，这里出资的那个王财主呢就叫投资人。

（飞哥小课堂）风投：

风投一般指风险投资，风险投资（英语：Venture Capital，缩写为VC）简称风投，又译称为创业投资，主要是指向初创企业提供资金支持并取得该公司股份的一种融资方式。

金融系统T4阶段

那我们现在已经到了T4这个阶段，小飞接着开包子铺，生意无限好，业务越做越大又需要钱了。那这时候呢我又找不到那么多王财主来给我做股权投资了怎么办？

唉——这时候又出现了中间商这个角色（就像投行啊券商啊或者叫FAA）

他们就是去帮你去其他地方找这个王财主，所以在这个T4的版本里，你看这些投行整天就是混这个圈子的，他们自然就会比像我小飞这种创业者多很多投资者的资源，他们也懂得如何去把项目包装，然后让财主们来投资，所以有了投行呢就可以把更多的王财主更多的小飞再给连起来，让资源更好的配置。

这就是金融T4的投行募资模式

（飞哥小课堂）投行和银行的区别：

但是在这里面值得注意的一点，投行在这里边和我们之前T2阶段说到的银行有很大的区别，

银行——他是自己把钱借给小飞，在中间赚差价，所以他是承担风险，

投行——在这里边他就很精明，他说白了就给你我提供一个服务，把我们俩给

牵线牵起来，它在中间收个服务费，你们俩认识之后，就你们俩自己的事了

金融系统T5模式

好现在到了T5的版本，这时候我小飞的生意做的实在是太成功了，包子铺开的是太好，有很多大众啊也想投资我的包子铺，同时呢我也确实需要更多的钱开更多的包子铺

这时候小飞包子店的股份就可以公开发行给大众，让大家零零散散的散户也都可以参与进来，成为小飞包子铺的股东，这就是我们经常听说的上市IPO敲钟都是这么个事，所以像纽交所、港交所、上交所也都是干这个事的，当然这中间一般也是有我们刚才T4里边说的那个中间商投行参与，说白了就是他接着给你提供服务

这就是金融T5阶段的上市融资模式

你看啊到了T5的版本，基本上大家手里的闲钱都可以根据风险的程度投到不同的渠道里，得到相应的收益，同时呢这些不同风险程度的项目也可以通过各个渠道拿到自己的钱。

（飞哥小课堂）你为什么会觉得金融复杂：

在现实生活中会有无数个小飞，无数个老王，无数个王财主和无数个中间商，然后在中间一通交织连接，所以你会感觉整个金融系统特别特别的庞大，不过说白了归根到底追本溯源，其实就是刚才我们说的那些东西

咱稍微捋一下，主要有这么三个角色，

第一类：是融资者，就像小飞这种需要钱的，需要做公司来开展业务的，

第二类：就是中间商，可以帮助融资者和投资者对接的投行或者券商

第三类：就是投资人，不管你是股权投资还是债权投资，老王啊王财主啊其实就是干这个的

当然在现实里面呢我们说的什么小林啊老王，他不光是一个个人，也可以是指一个机构或者一个公司，而且这里面一个公司可能做很多业务

就比如咱们普通人有点闲钱，你放银行里存着，这时候你就已经在为金融体系的发展作出贡献了，因为你往这个金融体系里边注入了资金，你就是个债权的投资人，那当然如果你买了一个公司的股票，你就是一个股权投资人。

有些人又说了，我自己作为一个股权投资人我也不专业，我哪知道我是买小飞包子店还是小付奶茶店还是老王皮鞋店那怎么办？

这时候又出现了一个新角色就是基金

基金

基金其实是一个很笼统很泛的概念，说白了就是他会有很多人的钱，然后根据一些特定的需求去投到特定的产品里边去，像新闻机构平时所说的什么私募基金、风投基金、养老基金、对冲基金等等，都是基金。

那你为什么听着很复杂，主要原因就有可能会发生在你把钱投到a基金里，然后a投了b基金，b投了c基金，c最后投了一个什么项目，所以它这里边是往下一层一层包来包去，就搞得非常的复杂。

假设最后的C基金他最后投到了小飞的包子铺里头，那最后小飞包子铺赚的钱是要被这一层一层扒皮去分回前面的a和b基金，但是你不要觉得扒皮这个词就是个坏词，这里面的每一个环节它都是根据自己承担的风险去拿到了相应的收入，其实是资源更合理有效配置的一个方法。

（飞哥小课堂）最后我们来扒扒中间商

中间商（投行）就是我们平时所听说的高盛、大摩、小摩、中金、中信这些就是最典型的中间商，它可以帮你发股，它也可以帮你发债，更可以帮你上市

你只要有资本市场的需求，他就努力帮你完成，然后在这中间呢他去赚取一个中介费，投行除了可以帮你发股发债上市，在刚才我们说的这些债券和股票都发行了之后的这个流通市场里边，他也可以接着给你提供服务，比如说你想买一些特殊的产品，你想买一些衍生品它都可以卖给你，就给你提供了一个市场的流动性

这种发行之后的交易也是我们平时经常说到的二级市场的交易

好了，今天的分享就先到这里

如果感兴趣，可在评论区进行留言或私信飞哥，你们的支持才是飞哥的动力

另：也可关注微信公众号（职场大飞哥），

喜欢也可多多转发，那我们下期再见