随着上市公司中报的陆续披露，其参股或控股基金公司的经营情况也随之浮出水面。

8月18日，大恒科技发布公告，诺安基金上半年的营收超5亿元，同比微涨7%；净利润1.28亿元，同比下滑超四成成。

大恒科技持有诺安基金20%的股权。该公司在半年报中称，计划装让持有的诺安基金全部股权。对于转让的原因
，大恒科技相关人士对第一财经
记者称，转让诺安基金股权，是为了聚焦主业、盘活低效资产，而非诺安基金业绩问题。

上述大恒科技人士还称，转让已在推进中，目前还在评估阶段，尚未签订售相关协议，今年能否完成转让还不确定。

诺安基金净利同比下滑四成

根据大恒科技8月17日披露，诺安基金2022年上半年实现营业收入5.02亿元，同比增长7.24%；实现净利润1.28亿元，同比下滑42.29%。截至6月末，诺安基金的总资产为22.34亿元。

管理费是公募基金的主要收入来源，管理的资产规模，直接决定了对基金公司的盈利能力。

Wind
数据显示，截至2022年二季度末，诺安基金基金资产净值合计为1441亿元，在全市场184家基金公司中排名第38位，非货币资产为660亿元，“网红”基金经理蔡嵩松管理的诺安成长、诺安和鑫、诺安创新驱动三只基金合计规模就达到306亿元，占比超过46%。

与去年底相比，今年上半年，诺安基金非货币资产减少约27亿元，仅蔡嵩松管理的上述三只基金就“缩水”超13亿元。换言之，蔡嵩松的“表现”对于诺安基金的规模变化有不小的影响。

近年来，蔡嵩松管理的产品几度因基金净值的大起大落登上微博热搜，其也因过于集中持股单一行业的投资风格、接连暴涨的基金规模、“过山车”式的投资体验等方面，引发了投资者及业内的数次热议。

一位基金从业人士表示，明星基金经理往往会因为知名度，而获得可观的基金管理

规模。但随着业绩的回调，这个“光环”可能会带来更多的负面影响；另一方面，这样具有号召力的基金经理一旦离职，对基金公司也会是个不小的打击。

筹集资金支持主业

大恒科技在办年报中称，出售诺安基金20%股权，尚处论证阶段，对公司经营和财务状况的最终影响，尚待产生实际成交价格后方可确定。

公开资料显示，诺安基金成立于200
3年，目前中国对外经济贸易信托有限公司
、深圳市捷隆投资有限公司并列第一大股东，出资比例分别为40%股权；大恒科技则为第三大股东。

有业内人士认为，大恒科技出售所持股权，是因为诺安基金下滑。对此，该公司对第一财经这表示否认。“业绩有波动是正常的，但整体来看，诺安基金近年来的回报是不错的。”前述相关人士称。

2007年，大恒科技以1.16亿元的价格，拿下诺安基金20%的股权，而此次转让价格为不低于10亿元。据此计算，大恒科技入股15年，所持诺安基金股权增值了8倍以上。

事实上，诺安基金可以算是大恒科技的优质资产。

数据显示，2019年至2021年，诺安基金营收分别为7.21亿元、9.82亿元、11.24亿元；净利润分别为1.9亿元、2.74亿元、3.05亿元。自2012年至2021年底，诺安基金净利润累计为25.69亿元。若按比例计算，其为大恒科技贡献了超过5亿元的收益，相当于大恒科技2015年至2021年的净利润总和。

上述大
恒科技称，转
让诺安基金股权，是为了支
持主业发展。“一方面公司股权融资
不足，另一方面主业投入也需要资金，所以希望能盘活低效资产。”

大恒科技的主营业务，包括信息技术及办公自动化、光机电一体化板块、电视数字网络编辑及播放系统等三大板块。其中，前者2021年营收为14亿元，占公司当期总营收的55%；后两大主营业务分别占比17%、24%。

2019年至2021年，大恒科技营业收入分别为33.06亿元、23.15亿元和25.37亿元，

同比分别增长-1.09%、-29.97%、9.59%；净利润分别为0.73亿元、0.57亿元和0.92亿元，同比分别增长44.31%、-21.70%和60.65%。

今年上半年，大恒科技营业收入为10.78亿元，同比减少4.77%；经营活动产生的现金流量净额为-2.54亿元，货币资金为3.22亿元；而同期的流动负债为14.11亿元，其中短期借款为2.12亿元。除了出售所持有诺安基金20%股权，大恒科技还拟出售位于北京市海淀区苏州街3号大恒科技大厦北座9层、10层的自有办公房产。