

不知大家注意没，相较于交行、浦发、平安、广发等信用卡大行，卡圈内的招行话题不多。

除了一年一度的“10元风暴”，其余时间的存在感都不强。

另外近年也没啥新卡，就连自由白金卡（鸟白）都快3年了。

截至今天，大行中已有平安、招行、邮储公布了半年度的财报。

从数据来看，尚在增长期的邮储信用卡，确实表现更为抢眼。特别是信用卡收入，同比增长了21.02%。

但招行信用卡依旧很稳，各项信用卡指标几乎都有正增长，这业绩算不错了。

毕竟招行信用卡已踏入成熟期，且流通卡量都破亿了。

1、流通卡数和户数

先看流通卡数和户数，这是大家最关心的数据。

信用卡流通卡1.046亿张，较上年末增长2.16%
；信用卡流通户7048.35万户，较上年末增长1.07%

跟四大行相比，招行的网点少，相应的办卡客群也少。

体量大了增长就慢，招行的流通卡量都超亿了，户数能维持1.07%的增长，也算体面了。

2、透支和交易总额

信用卡的透支情况，有不同的表述。平安叫“信用卡应收账款余额”，招行叫“信用卡贷款余额”

因为除了日常的信用卡消费透支，还有分期业务，以及信用卡贷款。

招行信用卡6月末的贷款余额，是8545.01亿元，较上年末增长1.69%；

招行信用卡上半年的交易总额，是23879.83亿元，同比增长4.88%。

招行6月末贷款余额的增速，是低于上半年交易总额的增速，也反映了2季度消费额在下降。

3、信用卡收入

上半年，招行信用卡的收入是454.47亿元，同比增长了9.09%。

其中利息收入314.22亿元，同比增长10.54%；而非息收入是140.25亿元，同比增长5.95%。

客户拿借记卡或信用卡去消费，发卡银行是有手续费收入的。

上半年招行的银行卡手续费收入107.06亿元，同比增长13.94%，主要就是信用卡的交易量增长拉动的。

4、信用卡不良率

招行信用卡的上半年不良率是1.67%，较上年末的1.65%，微增了0.02%。

目前招行将信用卡不良的认定标准，从逾期90天改为为60天，故不良规模会略微升高。

今年经济这么差，信用卡不良率仅增0.02%，应该说控制的不错。

邮储则是从去年的1.66%，升到到1.82%，多了0.16%。

目前卡量在亿级规模的银行应该有7家：工行、建行、农行、中行

、招行、交行、中信、广发。

以上这8家银行，个人感觉刷卡活动力度最小的，应该就是招商。

像邮储等银行还在发力信用卡时，
招行却在2021年报中表示，要“审慎推进信用卡业务发展”。

今年中报也提到，招行信用卡秉承“平稳、低波动”的转型策略。

根据我的理解，应该信用卡业务是不再冲规模，也拒绝高风险高收益，要把经营重点放在有价值低风险的客户身上，使信用卡资产更为稳健。

我对招行的评价一向不错，他家的掌上生活App，用户使用率就超高。

还有文宣方面，招行信用卡也很棒，在微博、抖音、B站等平台都有入驻。

且推送内容均不错，有动漫，有鸡汤，有美食，更有小姐姐跳舞。

招行一直是很聪明的银行，坚持主打“高端”人设。

各大银行的白金信用卡都烂大街了，唯独招行的白金卡，还在保持逼格。

就连最容易的自由白金卡（乌白），依旧门槛不低，很多人就是拿不下来。

招行自由白金卡是好卡，也在主攻年轻客群。年费能免权益也不错，能办的朋友就办了吧！

招行喜欢年轻客群，对年轻的白户很友好，额度提升也快。

但对中年客群就比较冷淡，且对高授信的人很是防备，老是综合授信过高无法提额。

招行和交行，曾经是中国信用卡的双子星，但现在的交行落伍了。

二者的风控都很灵敏，但交行喜欢降额封卡，招商则是限制刷卡，还鼓励分期。

所以说，招行是家很聪明的银行！