

近日，福建省政府

印发了《关于贯彻落实扎实稳住经济一揽子政策措施的实施方案》以下简称《实施方案》，从加大市场主体纾困解难力度、保产业链供应链稳定、更大力度保就业等8个方面出台48项措施。《实施方案》总体上按照全面顶格、能出尽出、精准高效的原则，逐项对照国务院部署，结合福建实际，进行细化延伸，加大助企纾困力度，推动政策精准滴灌、直达主体。

如何进一步支持中小微企业纾困解难、帮助小微企业发展壮大？《实施方案》的措施来看，政府、银行、企业、保险、担保等将“加大”工作力度，通过信息共享、政银企对接及其他合作方式，促进政策集成和生产要素盘活，强化科技赋能，推动金融产品和服务创新，扩大小微企业“信用贷”和“首贷”。

平安普惠福建分公司贯彻《实施方案》精神，精心部署，迅速行动，围绕福建省小微企业及个体工商户经营痛点和薄弱环节，积极贯彻总部“三省”服务体验，践行省心、省时、省钱的温暖融资服务，帮助福建小微企业主渡过难关。

打通小微融资“最后一公里”，破除“首贷难”

在首贷流程中，部分小微企业和个体工商户由于缺乏银企合作经验，时常陷入融资难困境。对此，平安普惠福建分公司金融服务为小微企业融资“最后一公里”助力，形成O2O机制多方联动，进一步小微企业融资效率。

“小陈很有耐心，平安普惠

不管是员工的服务还是系统的服务，都让我刮目相看”，不久前平安普惠福建分公司客户林先生，通过平安普惠服务获得了60万款项，就在平安普惠陆惠融APP上提交相关材料申请，不到半小时就完成审批及放款，这是他第一次贷款。“小陈之前来我公司泡过茶，也介绍了他们公司金融服务，当时不怎么需要就没有借款。到今年7月份小陈又联系到我，我对于平安

的产品比较了解，有问小陈普惠的优势，也让我老婆先申请，结果额度才10万，我就埋怨小陈骗人，没有所说的额度高。小陈也没有急，就是告知我们是后台审批，都是有大数据分析的，综合评定的结果。过后两三天，确实我得用款，我自己本人在系统里申请预约了，小陈就电话跟我联系，详细问了我具体的用途，我做生意的，就是要进材料，疫情影响下，需要资金的周转。后来小陈就上门过来帮忙办理，整个流程下来也是比较顺利，没想到我的额度能达到60万，对于利息，还是可以接受，款项也很快，解决了我目前的大问题。”

在福建，像林先生一样第一次尝试贷款的“首贷户”，对贷款还是相对谨慎。同时也是抱有一定贷款期望，不想像传统借款模式浪费时间，也不想准备过于繁琐的资料，或者是不想最后款项没法满足自己的需求，又或者不想承受过于沉重的利息等

等，这些都是“最后一公里”的堵点。

平安普惠福建分公司利用线下队伍、强化金融科技手段、下沉服务重心等方式，让更多小微企业主了解现在易得的融资服务、线上首贷的便利，推动小微企业首贷户拓展工作，协力破除“首贷”堵点，提高企业申请“首贷”的意愿和获得贷款的便利度。

“三省”融资服务，让小微“敢贷愿贷能贷会贷”

如何让小微企业主敢贷愿贷能贷会贷，这必须发展高效的融资服务。平安普惠通过发展“省心、省时、省钱”一站式融资服务满足传统金融未覆盖的小微融资需求，陪伴小微经历经营周期，从而助力实体经济高质量发展。

“我的公司规模比较小，主要做百度云，电线电缆，数据传输。三年前贷款30万，作为资金周转。经过这两年公司发展团队到100多人，今年又遇疫情影响，项目上资金有短缺，目前资金链再次紧张。我第一时间毫不犹豫找了平安普惠的小谢，申请直接出额69万，年化17.9%，整体费率比上次下降，正好我的公司行业属于平安普惠五大扶持行业科学服务业有优惠，用款三个月后结清没有违约金，整体体验感比第一次更好。”平安普惠福建分公司客户何先生已经是平安普惠老客户了，“我自己从事科学服务业的，这两次通过平安普惠融资服务，给我最大的感触就是平安普惠也是通过科技创造价值，科技改变生活，省心、省时还省钱。”

多年以来，平安普惠福建分公司针对小微企业的需求，通过线下的顾问队伍，为小微企业主定制化融资服务，让小微企业打破融资最后一公里的束缚，解决“首贷难”问题。同时，因地制宜帮助小微企业主获得更优方案，提升小微企业主融资信心。据了解，平安普惠福建分公司在今年1月-7月共帮助11872户小微企业主获得“首贷”，共解决他们49亿借款需求。

（陈连荣）