

作为从事了6年多的保险从业人员，平时经常对产品进行研究和对比，随着市场变化，平时办理客户理赔时客户对保险理赔的期望越来越高，作为消费者来说，买任何东西都希望物美价廉、物超所值！

用最少的钱买到最好的东西，这是任何人的理想消费体验！

作为保险产品，大家期望买到的产品是不是这样的：

1、**价钱低**：希望越低越好

2、**保障高**：几十万几百万

3、**保障全**：最好一切包办！

**保障范围**：上天入地、路上走的、河里游的、天上飞的、日常生活上的等等；

**保障种类**：身故、残疾、医疗；

**用药范围**：门诊费、住院费、医保用药、自费药等等。

4、**理赔高**：比如医疗类都希望**100%报销**不花钱！

而市场上绝大部分的意外险产品都有几个缺点：

1、**医疗报销费用范围**：

**限制只能报销医保内用药！而自费药品是不在报销范围内的。**

2、**报销比例**：大部分意外险医疗报

销比例是**医保内用药的80%~100%**

不等，现在医保内用药100%报销的意外险产品还是比较多的。

3、**免赔额**：即常说的起付线。

**大部分产品的起付线是100元，也有50元的，也有一些是0起付线的。**

经过不断对比发现，下面这款产品基本上就符合绝大部分客户的期望：

1、**保费最低仅60元！**

2、**保障高达50万！交通意外额外叠加赔付。**

- 3、**报销费用涵盖门急诊和住院的医保内用药费用和自费药费用！**
- 4、**报销比例：医保内用药和自费药都100%报销！**
- 5、**意外范围广泛：猫爪狗咬、烧伤  
烫伤扭伤等等生活意外和汽车、飞机、火车、轮船等交通意外！**