

吉利的股票可以长期持有吗

沃尔沃轿车volvo cars沃尔沃商用ab volvo马来西亚宝腾路特斯澳大利亚dsi (变速箱厂, 10%, 那90%卖给双林了) 美国太力 (terrafugia) 公司 (制造飞行汽车的) 戴勒姆 (奔驰母公司)

吉利股价为什么一直徘徊在27港币

我是来看评论的

卢布跌，中国的车价会不会跌啊？_汽配人问答

吉利目前总销量还是中国品牌第一的。

单车型销量肯定会有波动，有的新出的车型前期热度肯定会高，但是实际怎么样还需要时间的考验，最后要看市场保有率，新车上市炒一波热度，消费者跟风买完后悔甚至折价都卖不出去的也都是经常是，这就是为什么要买大品牌的车，质量和售后都有保障。

领克上市公司代码？

经过大跌后，吉利探底了吗？

近日，吉利汽车控股有限公司（以下简称“吉利汽车”）发布2019年中期业绩。报告显示，上半年吉利汽车实现营收475.59亿元，同比下降11%；实现归属于上市公司股东的净利润为40.09亿元，同比减少40%。

对于营收及净利润下滑，吉利汽车表示，由于国内部分地区提前实施国六排放标准，上半年公司为减少经销商库存主动提供了较高的折扣和优惠措施，因而削弱毛利率表现。与此同时，为保持公司产品在车市疲弱时的竞争力，同期的销售及分销费用不得不维持在较高水平。期内行政开支费用增加53%，主要是过往数年对研发做出的大量投资导致摊销及折旧费用增加所致。

早在7月份，吉利就曾发布盈利预警公告，称今年上半年净利润将减少40%左右。今年6月，吉利汽车（含领克）的总销量为9.08万辆，同比下降29%；上半年总销量为65.17万辆，同比减少15%（去年同期为76.6万辆），完成全年销量目标151万

辆的43%。为此，吉利汽车将自己的全年销售目标下调至136万辆。7月份销售快报显示，当月共销售9.13万辆，同比下滑24%。

市场对于吉利的盈利表现已经有一定的预期。财报发布后，吉利的市值重回千亿港元。截至收盘，报价11.88港元/股，两日来股价上涨7%。不过，与2017年11月高峰时期接近2600亿港元相比，吉利的市值已经回落接近60%。

下半年，吉利能否逆转颓势？汽车行业分析师贾新光告诉时间财经，目前整个车市都在下滑，低端市场受影响最大，所以在吉利等自主品牌身上反映最明显。之前针对车市的刺激政策，对提振销量影响不大。另外，目前车企最要紧的不是销量，因为全球汽车产业正在重构。如果仅仅盯着销量，可能会丧失未来的机会。

主力产品下滑？

此前，吉利汽车一直以“黑马”姿态出现。公开数据显示，2015年到2018年，吉利销量从53.85万辆跃升到150万辆，增长了3倍；净利润也从22.6亿元，增长到125.5亿元。

但进入2019年后，吉利表现却差强人意。根据乘联会数据，今年1月到6月，汽车累计批售同比减少13.9%。作为自主品牌“龙头”，吉利上半年较去年同期销量减少11.5万辆，跌幅（15%）大于行业大势。其中5月到7月，吉利汽车销量跌幅为27%、29%、24%。

具体吉利销量来看，旗下的几款老车型下滑严重，新车型表现平平。新帝豪是轿车领域的“销量担当”，但6月单月售出1.5万辆，1月到6月累计售出10.9万辆，同比下降14.72%。

吉利旗下的SUV车型依然以博越等为主。6月份，博越的销量为1.37万辆，同比下滑38%。今年上半年的销量为10.9万辆，同比下滑21.1%；博瑞下滑幅度是相对较高，上半年仅售出1.30万辆，同比下滑73.6%。另外，领克品牌上半年一共售出5.57万辆，三款車型月销量不到1万辆，与领克01在2018年9月份的9303辆相当。

但吉利也并非没有亮点。今年推出的缤越，表现非常强势，月销持续保持在万辆之上；由几何A、帝豪GL PHEV、缤越PHEV等组成的新能源“阵线”，上半年累计实现5.76万辆，同比增长301%；同时，吉利也发力海外市场。6月，海外出口量达6234辆，上半年累计销量分别为3.86万辆，较去年同期劲增343%。但这依然无法扭转吉利的下滑态势。

虽然吉利汽车销量下滑了15%，但营收降幅却相对较小。这主要是零部件和金融板

块贡献营收增量。公开数据显示，零部件收益的提升，从此前的9亿元提升至21.5亿元；由于出口的增长、新增的知识产权许可收益达到4.3亿元；汽车金融业务的利润增长，上半年吉致金融的利润同比增长156%达到2.3亿元。

大幅减员6900人

不容忽视的是，吉利汽车的雇员数量发生了大幅变化。公开数据显示，截至2019年6月底，吉利汽车员工总数为4.55万人。2018年12底的数据为5.24万人，两者相差了减少6900人。虽然大幅减员，但员工成本（包括董事薪酬）从26.3亿元增长11.4%达到29.3亿元。部分业内人士表示，吉利汽车或是为了降低费用，进行了大幅裁员。

对此，吉利方面告诉时间财经，此前吉利集团进行了架构调整，一些原本属于上市公司的部门，被调整到集团上市公司体系外。今年，吉利集团还对外招聘1000多人，不存在裁员的情况。

这种说法也并非空穴来风。此前的5月，网上流传一张图片显示，吉利汽车要求有行政职务的8岗职每人购买一辆领克01，预付款2万元后其余车款从工资中扣除。“优惠只比市场价便宜1.5万，毫无诚意”。同时，吉利汽车员工自愿降薪并且加入经营共担，被质疑变相降薪。

随后，吉利汽车副总裁杨学良在微博回应称，吉利汽车各项经营指标良好，发展稳健，没有所谓“降薪”情况出现。吉利汽车从5月起正式开展2019年度薪酬调整工作，本次调薪优秀员工薪酬增长最高可达30%。

值得一提的是，吉利汽车董事会近期出现了变动。公告显示，原非执行董事Carl Peter Edmund Moriz Forster因其他工作卸任，于2019年8月21日起生效。同时，公告还特别提到，他与吉利汽车董事会并无意见分歧，无需公司股东关注。（北京时间财经 欧阳西子）